

たくらみ屋ボス・とくいち's びっくり笑顔を作りました！



たくらみ屋には4人のボス(代表取締役)がいます。その2♪

北九州在住の得居裕江さん(とくいひろえ・とくいっち)はバルーンポップジャパンを運営する、バルーンアーティストであり、デザイナーであり、MGインストラクターでもあります。

私・勝矢はとくいっちのキュートなセンスが大好きなのです(*^^*)

●モスグリーンのダンディなツリーは医療系学会の展示ブース

Facebookでこの写真を見たとき、「うーん、とくいっちのセンス大好きだなあ♡」って改めて、ほれぼれしたのです。ツリーにグルグル巻かれてるホースはなんと手術で使われるホースだとか☆
「近くを通る人たち、なんだここは！ 的なことをおっしゃるのが面白くて^^」

byとくいっち



●濃黄色のト音記号はクラシックフェスタ

こちらは高さ約4メートルの大オブジェ。福岡・アクロス
秋の音楽イベントです。
大人気のフオスポットで写真を撮るには順番待ちに
なったとか♪

●子どもが「めんだいかぶる〜とばしゃぐ♪

風船着ぐるみ「ゆめんた」はFBSのキャラクターで制作は
ちびっ子サイズなのだけど、風船だから、グングン伸びる。
そんなわけで、スタッフの学生さんたちもバッチリ
かぶって楽しめました♪
こちらは今年の24時間テレビ、博多会場のバルーン装飾
です(*^^*)

「バルーンアートと言えばブードル？」くらいしか知らな
かった私は、とくいっちたちが作る、びっくり笑顔の
キュートなセンスにいつも、ほれぼれしちゃうのです♪



●今日もご機嫌さんで

「食堂のキュートなおばちゃんになりたーい」がサブタイトルのとくいっちのブログもやっぱりキュートで好きなのです。
とくいっちと私、年齢はひとつ違い。だけど、憧れですね♪キュートでイケてるたくらみ屋のボス・とくいっち紹介でした。

たくらみ屋ボス・シゲさん's 自由闊達で愉快にたくらむ会社を増やす

たくらみ屋には4人のボスがいます。その3♪

大阪在住の森本繁生さん(シゲさん)はMG・TOCのインストラクターであり、EC業界20年の経験と臨床心理学を駆使して企業研修で革新の
好循環を起こす、「プロの素人」です(*^^*)

目下、シゲさんのTOC研修を導入した企業さんが目覚ましい成果を出されています。突出しているのが東北地方で、去年は岩手県の
(株)京屋染物店さん、そして今年は福島県の(有)矢内石油さんがkintone AWARD 2018グランプリに輝かれました。

そして、企業だけではなく。

9月に関西を直撃した大型台風で、大きな被害を受けた泉大津市役所の職員さんがTOCを
応用され、被災者の方々への対応を緩和されました。



これらのことより、たくらみ屋は2019年、TOCで多くの良い事を起こします。
←具体的なたくらみはこちら♪

Facebook投稿でのシゲさんのたくらみ
全文をぜひ、読んでみてください(*^^*)



↑TOCの
ブログはこちら



←たくらみ屋のセミナー・イベントスケジュールはこちらです

ご連絡・ご相談はメンバーのFacebookメッセージが、たくらみ屋HPの手配書まで

たくらみ屋



<https://takuramiya.com/>

たくらみベース 〒550-0002 大阪市西区江戸堀1丁目10-11マルイ江戸堀ビル2F

【編集後記】

各地で巻き起こるたくらみがとても
ワクワクするこのごろです。

次号は番外編として、リアル子ども商店
@泉大津のレポートをお届けします。こちら
もまた楽しみにしていてくださいね(*^^*)
制作:勝矢和美 キキエッセンス:北村なお子



マネージャー通信 Vol.5 冬号

2018.11

こんにちは。たくらみ屋マネージャーの勝矢和美、北村なお子です。
私たちがたくらみ屋と出会って、もうすぐ2年になろうとしています。そのおかげで、たくさんの方々と出会うことができました。
経営者さんもいらっしゃれば、スタッフさんもいらっしゃるし、個人で活動されてる方もいらっしゃいます。
ご家族と事業を営まれている方もいらっしゃいます。

業種も様々ですが、世の中に、こんなに楽しく、力強く、面白く、熱く、そして真面目に・・・
仲間や地域、家族、会社、その先が良くなることを願って、たくらまれている方がいらっしゃることを知り、本当にワクワクします。
今回は栃木県宇都宮の鈴木新聞店さんを中心に、マネージャー通信をお届けします(*^^*)



変化しようともがき、

変化しきれないともがき、

それでもまだもがこうぜ！

自分たちはこんなもんじゃないぜ！

一番楽しそうなのが

*

鈴木社長さん♪ みんなから立ち上がるもの

BMR+指示ゼロワーク_{にて} そそこを見つけたいんだ。

鈴木新聞店社長の鈴木享さんに今回お話を伺った際に一番印象に
残った言葉です。

私、勝矢が初めて鈴木社長に会ったのは、今年1月だったので、
それからのご縁と思い込んでしまってたのですが、米澤さんとは
3年前からのご縁だし、たくらみ屋が設立する前の、一番最初の
指示ゼロ合宿にも参加されているほどの先輩タクラミストでした♪

だけど、一気に改革を進めようとしてるわけではなく、じっくりと
機を熟すのを待ちながら、大きな視野で進められてます。

だからなのか・・・

急に花が開いたように見えて、しっかりと根を張ってる安定感も感じ
ていたのです。



夏休みの企画

地域学童「子どもの家」さんでの 夢新聞教室と 400人を動員した歌う海賊団ッ!

私が最初に鈴木新聞店さんの活動で驚いたのが、この2つの企画です。
今年の8月、1ヶ月間に、子どもたちや地域の方々を巻き込んでの
大型企画を2つも開催してしまう・・・

夢新聞教室は地域の学童保育からの依頼。鈴木社長とスタッフの
小島さん、落合さん3人が夢新聞認定講師です。
「子どもの家」さんでの開催は、去年と今年、2年連続、そして、
来年もお願いされたそうです♪

「1年生で夢新聞を描いた子たちが、2年3年生でも描いていく。」
「毎年、こうして、目を輝かせて夢を更新していったら、この子たち
はどんな大人になって行くんだろうと♪
逆に自分たちが夢をもらってる。」と鈴木社長。

そして、歌う海賊団ッ!は偶然YouTubeで見つけたのだけど、
船長のウチダトモヒロさんが宇都宮出身とわかり、会いに行ったら
即、意気投合!
「世界中の子育てを笑顔に!」との船長の想いに共感し、そして、
宇都宮の地域の人たちと、分かち合いたい!
そんな想いで開催して、こちらも2年目。来年も決まっています♪

私、ますます興味津々で、インタビューさせてもらいました。

新聞店は地域に情報を届けるのが仕事

この原点を誇りに想い、次世代と新しい可能性にチャレンジして行きたい

祖父が新聞販売店を宇都宮で創業し、父の代で一度手放したのだけど、自分はまたご縁のおかげで、再開することができました。
新聞業界は、購買数の減少や、かつての強引な営業スタイル（自分たちの販売店ではないとしても）で、印象も、置かれた環境も
決して良いものではないです。

だけど、祖父を知る人たち、地域の人や新聞本社の人たちは「鈴木さんのおじいさんにお世話になりました。」と感謝の気持ちを伝えて
下さるのです。

だから、周辺環境は変わったとしても、「情報を伝える」と「地域の方へのお役立ち」という原点をシンプルにとらえると、
とても魅力的な仕事に変容出来るんじゃないかと思っています。

ただ、これまでたくさん行動してきたけど、自分だけの直感じゃダメだってこともわかったのです。

自分がこれは良い!って取り入れただけでは、みんなの魂が入らないから、お客様に伝わりきらないし、定着しないのです。

だから米澤さんに出会った時も、一人で走るのではなく、次は落合と一緒に会いに行き、お互いの価値観の
共有を確認後、次は小島も含めて夢新聞の認定講師になりました。
MGやTOCの研修を取り入れるのも、森本さんを講師で社内に来てもらい、直接言葉を聴くことで、
みんなの心に浸透して行けば良いなって思ってます。

だいぶ基盤は固まってきたので、みんなの中から立ち上がってくるものが
自分は楽しみで仕方ないんです。



鈴木新聞販売店さん
住所・栃木県宇都宮市北若松原2-1-3
電話番号028-653-6179
読売センター雀の宮西部店、宇都宮駅南店、雀宮店の
3店舗経営。スタッフ数（社員、アルバイト・パート含む
67名）販売部数 8000部

たくらみ屋ボス・ワビタン's 農業TOCが走り出す

リスクの多い農業をもうかる農業に応援する



たくらみ屋には4人のボス(代表取締役)がいます。♪

山形在住の我孫子勝広さん(わびこかつひろ・ワビタン)はWEBコンサルタントとして山形・秋田中心に事業支援をしてきました。
そこでご縁ある農家さんたちがTOC理論を取り入れたことで、成果が出てきました。
そして農業TOCが走り出す♪

「生き物相手」「自然災害」ほかの産業よりリスクが多いのが農業です

農家の方々は「それが当たり前、儲けることより尊いことがある。」
尊いことは重々承知です。
厳しい状況の中、果敢にチャレンジされてる農家さんをたくさん知ってます。

ですが、周辺環境はどんどん変化していきます。大量消費時代はJAさんに一括お任せで良かった販路も
細分化し、ネットショップもあれば、ふるさと納税の返礼もある、卸先も、直販先も増えています。
選別、梱包が多様化し、そして、品種も増えています。

旧来に比べ、明らかに工程が増えてます。
朝から晩まで働き、それで、利益がないでは、あまりも残念に思います。

TOC理論「バッファ(余裕)」を置く「自然はそもそもシンプルである」

TOC理論は物理学なのです。だから、「自然でシンプル」が基本なので、農業と相性が良いのです。
ビジネスの現場では多くの企業でも成果が出てるのですが、農業に取り入れているところは
まだ少ない。ですが、ボクらの仲間は成果が出てきました。

繁忙期、パートさんに来てもらっても朝の4時から夜12時まで働きづめだった農家さんがTOCを取り入れ、
朝の8時で仕事の8割を終えたという事例も出ています。
パートさんも頼まず、家族だけ。しかも、利益も増えた。

こんな学びを共有し、農業の未来と一緒に考える仲間を増やしたい、そう思ってます。

もうかる農業・かわいい農業を次世代に繋げたい

1/16(水) 農業TOCサミット
in 山形・鶴岡

詳細はこれからですけどね。(2018.11.10現在)
興味のある方はぜひ、農業TOC、フォローしてください。

農業TOCの事例紹介

【全体最適化事例：ベジパレットさん】



【ボトルネック事例：いでは農産さん】



●今年のブルーベリーを全体最適化にしてみた結果

今年は選別できる分だけ、収穫するスタイルに変更。
TOCの全体最適化を実践。
毎年この時期早朝4時から夜12時くらいまで
ただただ忙しいだけ。
それが朝8時半で80%仕事が終わる・・・



●MQ（利益）の高い柿をやめる!!!

ネット通販3年目で庄内柿販売が売れまくる。検索でも
1ページ目の6位くらいに上がり、MQも高い状態で売れまくる。
それでも今年4年目、柿の販売を一切やめる理由とは・・・

2018.10
TOC学会で発表



TOCインストラクター
農業に特化したのは、
ボクだけではない♡



事例紹介ページはコチラ→



2015.

長野に
会いにいっ♪

指標ゼロ合宿、東京見学会
ラッカープラン、and more

米澤さん
BMR+指標ゼロワ

2017 森本さん
社内MG

米澤さんと
マグネットセミナーで
出会う

夢新聞
講師に就く♪